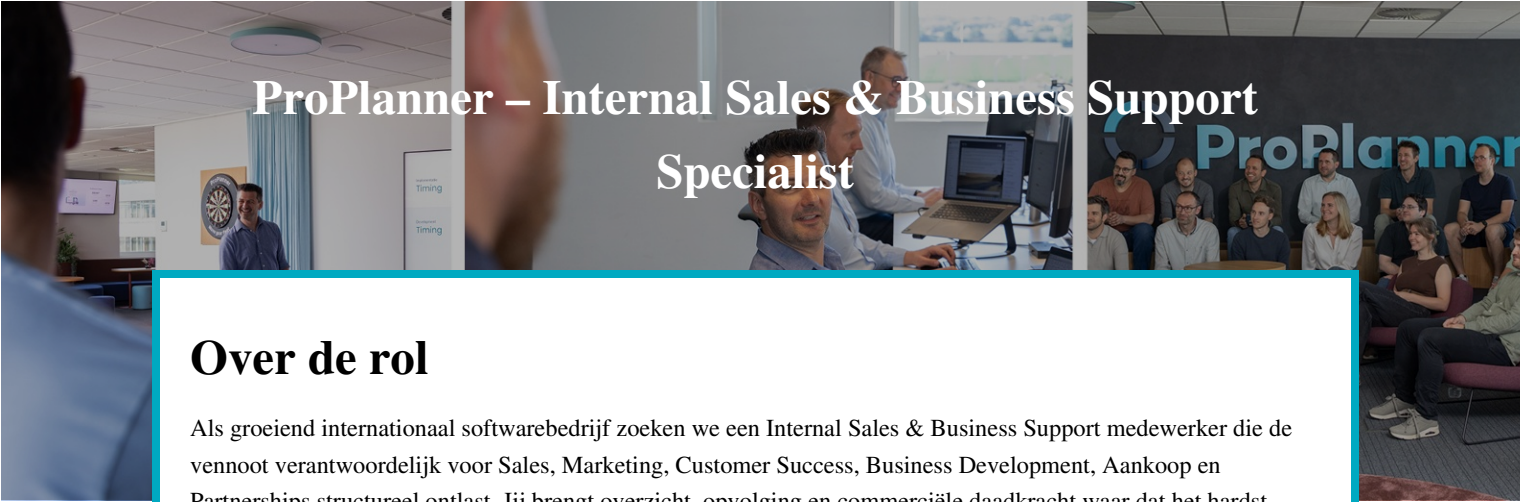




# ProPlanner – Internal Sales & Business Support Specialist

## Over de rol

Als groeiend internationaal softwarebedrijf zoeken we een Internal Sales & Business Support medewerker die de vennoot verantwoordelijk voor Sales, Marketing, Customer Success, Business Development, Aankoop en Partnerships structureel ontlast. Jij brengt overzicht, opvolging en commerciële daadkracht waar dat het hardst nodig is.

Je werkt nauw samen met de vennoot en vormt de operationele ruggengraat van het commerciële team. Je bent het eerste aanspreekpunt voor interne coördinatie, zorgt dat deals niet door de mazen van het net glippen en ondersteunt actief bij aankooptrajecten en onderhandelingen.

## Jouw takenpakket

### Commerciële ondersteuning & Sales Ops

- Opvolging van het volledige salesproces: van offerte tot contractondertekening
- CRM-beheer: contacten, pipeline en activiteiten up-to-date houden
- Voorbereiding van commerciële meetings: agenda, presentaties, achtergrondinfo
- Rapportage en dashboards: wekelijkse status voor de vennoot
- Opvolging van leads en prospects: proactief contacteren en terugkoppelen

### Aankoop & Onderhandelingen

- Leveranciersbeheer: contacten onderhouden, contracten opvolgen en verlengen
- Offertes & vergelijkingen: leveranciers bevragen, aanbiedingen analyseren en samenvatten
- Onderhandelingsondersteuning: dossiers voorbereiden, acties opvolgen
- Contractadministratie: SLA's, GTC's, raamakkoorden en licenties nalezen en centraal bijhouden
- Kostenopvolging: budgetten bewaken en afwijkingen signaleren

### Business Development & Partnerships

- Partneropvolging: communicatie, acties en statusupdates bijhouden
- Marktonderzoek: nieuwe opportuniteiten identificeren en beknopt rapporteren
- Ondersteuning bij internationale expansie: lokale contacten aansporen en opvolgen

## Wat wij bieden

- Een centrale rol in een ambitieus softwarebedrijf in volle internationale expansie
- Directe samenwerking met het management — jij zit waar de beslissingen vallen
- Variatie in taken: geen dag is hetzelfde

- Ruimte voor groei: naarmate het bedrijf groeit, groeit jouw rol mee
- Een competitief salarispakket dat wordt afgestemd op basis van ervaring, expertise en de match met de functie
- Hybride werkomgeving met flexibiliteit

<https://www.proplanner.eu/>